



VACATURE

Sales Manager (m/v)

We zijn op zoek naar iemand die het een uitdaging vindt om een rol van betekenis te gaan spelen binnen een kleine jonge organisatie, die sterk gericht is op het out of the box denken. Een ambitieuze en zelfstandige stagiair(e) die het leuk vindt om onze organisatie te versterken en zijn/haar cv op te bouwen. Een afstudeerstage behoort ook tot de mogelijkheid.

Functie omschrijving

Onze klanten kiezen voor Rubix Marketing vanwege onze hoogwaardige producten en diensten, onze vooruitstrevendheid en klantgerichte houding waarmee wij meedenken aan maatoplossingen. Wij verwachten van onze nieuwe collega om vanuit deze waarden te denken en te handelen. Je krijgt een belangrijke rol in het succes van Rubix Marketing, met de mogelijkheid je technische nieuwsgierigheid en conceptueel vermogen in te zetten in een werkveld met veel innovatieve ontwikkelingen.

Als sales manager ben je een ster in het signaleren, doorvertalen en succesvol afronden van business opportuniteiten. In deze functie ben je bij zowel bestaande als nieuwe klanten verantwoordelijk voor de ontwikkeling en verkoop van mediastrategieën. Je commerciële inzicht stelt je in staat de behoefte van de klant te vertalen naar een concreet media product. Vervolgens heb je de drive en de overtuigingskracht om jouw voorstel om te zetten in een order. Je speelt in op wat de klant beweegt, met initiatieven, acties en handelingen die maximale toegevoegde waarde leveren. Om succesvol te kunnen zijn in jouw job, is het belangrijk dat je je verdiept in de klanten van jouw klant en in markt- en brancheontwikkelingen. Deze functie zal voor 30% uit Account Management bestaan en 70% new business bevelopment binnen je werkgebied.

Functie eisen

- HBO - WO werk- en denkniveau;
- Absolute affiniteit voor media en marketing;
- Tussen de twee en vijf jaar commerciële (werk)ervaring, opgedaan in de verkoop in het Business to Business en Business to Consumer segment;
- Je bent resultaatgericht, ambitieus en kunt zelfstandig functioneren;
- Communicatief sterk in woord en geschrift, zowel in het Nederlands als in het Engels;
- klantgerichte instelling en een teamplayer.

Wat wij bieden

- Een informele, inspirerende en ontspannen werkomgeving;
- Flexibele werktijden;
- Een enthousiast en gedreven team;
- Aandacht en ruimte voor eigen initiatieven;
- Marktconform salaris en arbeidsvoorwaarden.

Wie zijn wij?

Rubix marketing behoort tot de top van de Europese zoekmachine marketing bureaus. Als marketing specialist werken we voor opdrachtgevers met doelstellingen en ambitie in een zeer grote diversiteit van branches. Van lokale schildersbedrijven tot en met social media marketing van grote evenementen in Nederland. Wij zijn altijd op zoek naar mensen met talent en een ondernemend hart. Werken bij Rubix marketing is werken bij een marketing bureau dat continu in ontwikkeling is.

Interesse?

Heb je interesse in deze functie bel ons gerust op nummer **070 – 43 00 430** of stuur je CV + motivatie naar info@rubixmarketing.nl t.a.v. Anand Sewpal.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.